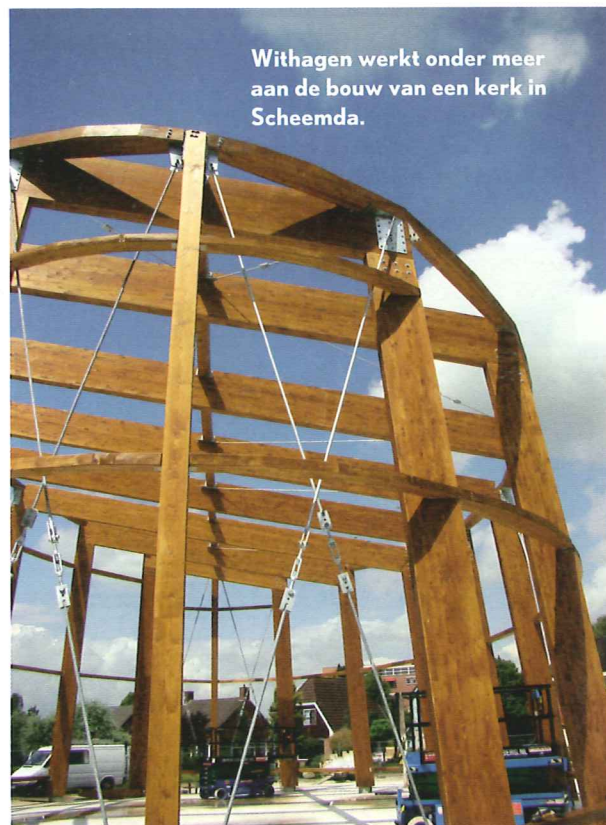


HOUT- CONSTRUCTIES EN SPANTEN

GEEN RECESSIE



Withagen werkt onder meer aan de bouw van een kerk in Scheemda.



TEGEN DE
STROOM IN

GLC krijgt veel opdrachten voor bijzondere projecten.

FOTO'S: GLC/WITHAGEN/DERIX/BOUWPUUR/INHOZ-HEKO

Desgevraagd geven de respondenten allemaal te kennen dat het goed of zelfs zeer goed gaat met hun bedrijf. "Voor onze onderneming gaan de zaken eigenlijk heel goed." Aan het woord is Jos Kempkens van Derox Gelamineerde Houtconstructies in Uden. "Derox produceert en levert vanuit de fabrieken in Duitsland in heel Europa en we merken wel dat er verschillen zijn tussen de landen. In zijn algemeenheid is de hoeveelheid werk misschien wat minder dan vorig jaar geworden, maar niet veel. En in Nederland zijn we zelfs meer gaan doen. Dat komt omdat wij met name in de utiliteitsbouw actief zijn. En de echte klappen vallen natuurlijk in de woningbouw. Wij zijn in ieder geval zeer tevreden over de hoeveelheid opdrachten die we hebben."

Minstens zo content is Joost Withagen, van Withagen Houtprodukten in Annen. "Tegen de stroom in gaat het goed met ons bedrijf. Aanvragen en orders blijven binnenstromen, ook van aannemers waar we zelfs nog nooit van gehoord hebben. Dat komt omdat zij het wat rustiger hebben en die extra tijd gebruiken om de beste prijzen te krijgen. We moeten er commercieel gezien dan ook harder aan trekken om werk binnen te halen en de marges zijn wat minder dan in de hoogtijdagen. Maar al met al zijn we tevreden."

Voor Withagen is de omvang van het orderboek zelfs zodanig dat het bedrijf dit jaar twee nieuwe mensen in dienst neemt. "Onze omzet is iets boven het niveau van 2008, maar qua opdrachten doen we veel meer dan vorig jaar. Het is zelfs zo dat onze onderneming groeit: afgelopen maart namen we een nieuwe tekenaar aan en per 1 november breiden we het team met een commerciële man uit."

PRIJZEN SCHERPER "Het gaat prima met ons, de markt biedt geen problemen en de orderportefeuille groeit" vertelt een eveneens optimistisch gestemde Hans van der Grinten van GLC Houtconstructies in Duiven. "Bovendien krijgen we veel opdrachten voor mooie projecten en de aanvragen lopen goed door. Bij ons is van een recessie dan ook geen sprake. Sowieso vallen de zware klappen niet in de utiliteitsbouw waar

Toegegeven: de Nederlandse leveranciers van houtconstructies moeten wat harder lopen dan normaal om orders binnen te slepen. En ja: de prijzen zijn niet optimaal. Maar werk is er genoeg, vooral klein en middelgroot werk in de utiliteitsbouw. Zodanig zelfs dat een enkeling groei doormaakt op dit moment.

wij actief zijn, maar vooral in de woningbouw. Onze omzet bevindt zich dan ook op het gebruikelijke niveau."

Van der Grinten vervolgt: "Als we er al iets van merken dat er een crisis gaande is, dan komt dat door het feit dat de prijzen wat scherper zijn dan gebruikelijk. Wij gaan echter een project in met een bepaalde prijs in ons hoofd waaronder we niet werken. Natuurlijk willen we in deze tijden, waarin het lastiger is budgetten rond te krijgen, de opdrachtgever best tegemoetkomen door de prijs wat te laten zakken. Maar het is altijd lastig budgetten compleet te krijgen, en wij gaan níet tegen kostprijzen werken. Per saldo schiet je daar immers niets mee op."

Joost Withagen is feitelijk dezelfde mening toegedaan. "Het zijn vooral de vaste klanten die bij ons terug komen. Zij weten dat ze een schets bij ons neer kunnen leggen die wij zeer snel in een concreet plan omzetten, en dat hetgeen we bieden van optimale kwaliteit is. Die vaste klanten zijn ook bereid daar de juiste prijs voor te betalen, iets wat met de ons onbekende aannemers die ook om offertes vragen niet automatisch het geval is. Het komt dan ook wel voor dat ze proberen ons af te knippen qua prijzen die we vragen."

Jos Kempkens ziet op zijn beurt niet dat er onder de prijs wordt geoffereerd. "Maar we doen wel meer offertes de deur uit, kloppen vaker bij klanten aan dan gewoonlijk en we zoeken meer mogelijkheden uit. We moeten harder achter mogelijke opdrachten aan om ze binnen te

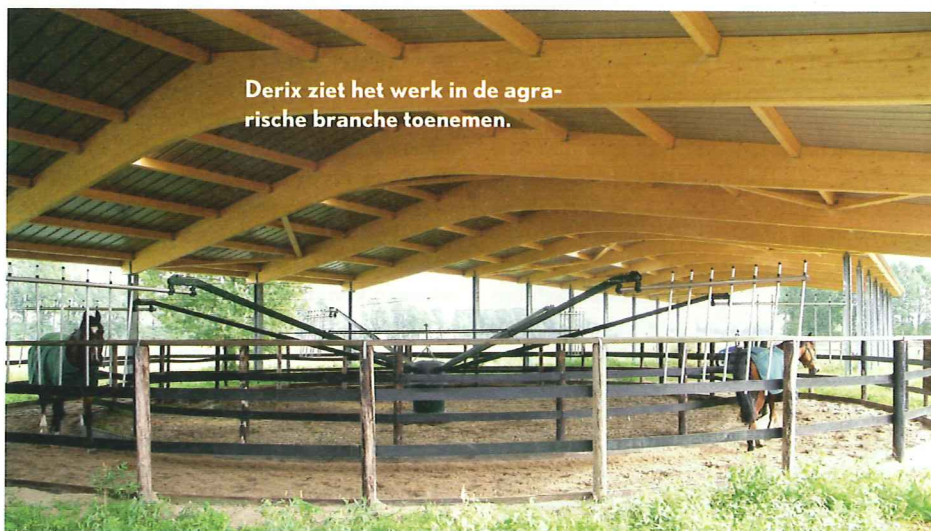
halen, maar dat lukt dus naar behoren. Wel maken we in de fabrieken steeds meer complete eindproducten. Bewerkingen aan het gelamineerde hout worden nog maar zelden op de bouwplaats gedaan en die toegevoegde waarde is zeker nu belangrijk."

Opvallend is dat ook in deze branche de middelgrote en kleine projecten wel doorgang vinden, terwijl sommige grote projecten worden uitgesteld. Van der Grinten geeft een voorbeeld uit de praktijk van GLC. "Hoewel we zoals gezegd niet veel van de recessie ervaren, is ook een project waar wij bij betrokken zijn door financiële omstandigheden tijdelijk stil komen te liggen. Het gaat om de realisatie van de Servatiuscampus in Maastricht. Het wordt een complex met studentenhuisvesting en sportaccommodaties. In totaal zal er zo'n 1.500 m³ hout in worden verwerkt. Naar verwachting wordt de uitvoering begin 2010 weer opgepakt."

Hoewel sommige projecten waar Withagen de voorbereiding voor deed uiteindelijk werden afgeblazen, stemt dat Joost Withagen niet somber. "In het grotere werk maken wij ook wel mee dat we alle voorbereidingen op ons nemen, waarna een bank of andere geldverstrekker alsnog de stekker uit het geheel trekt omdat men het risico niet wil nemen. De kleine en middelgrote projecten worden echter gewoon gerealiseerd en daar hebben wij profijt van."

PROJECTEN Desgevraagd kunnen alle respondenten zonder moeite één of meer bijzondere projecten uit het eigen portfolio opdiepen. Jos Kempkens: "Momenteel werken we in Moerdijk aan de bouw van twee bulkloodsen van 16 tot 17 meter hoog. Het eerste gebouw is net klaar, aan het tweede wordt nu begonnen. De overspanning bestaat uit in totaal 400 m³ aan gelamineerde vurenhouten liggers met een lengte van om en nabij de 30 meter. Verder valt op dat we veel werk doen op agrarisch gebied zoals paardenstallen en maneges, daar zijn houtconstructies echt een grote trend. Onlangs hebben we bijvoorbeeld stallen en overkappingen voor Anky van Grunsven gebouwd."

Hans van der Grinten geeft aan dat GLC veel bijzondere projecten uitvoert. "Bijvoorbeeld de Lunettenkazerne in Utrecht. Wij verwerken daar grote samengestelde portalen in, zowel kolommen als liggers, tot een hoogte van elf meter. Met dit project is 360 kubieke meter FSC-



Derix ziet het werk in de agrarische branche toenemen.



Holz 100 is een vinding van een Oostenrijkse bosbouwer.

gecertificeerd Siberisch lariks gemoeid. Een ander werk dat er uit springt is de houtconstructie voor twee zoutloosden van 30 bij 140 meter in Oss. Die constructies zijn door onszelf uitontwikkeld. Een zeer omvangrijk project gaat volgend jaar van start, als we gaan leveren aan de bouw van het nieuwe Centraal Station in Rotterdam. We bereiden ons nu voor op de aanvoer van maar liefst 2.800 m³ gelamineerd hout voor dat NS-station."

mm en het hout is afgewerkt met hydrolazuur in notenkleurstelling. Qua berekening en uitvoering een gewaagd maar prachtig project, dat momenteel wordt afgerond."

KLAAR VOOR CE Ook in deze markt speelt een uitstel van normen waaraan een verplichte CE-markering is verbonden. De Europese Unie besloot onlangs de invoering van de normen EN 14080 'Houtconstructie - gelijmd gelamineerd

Joost Withagen is erg trots op de bijdrage van zijn bedrijf aan de bouw van een kerk in Scheemda. "Twee kerken hebben daar door een fusie een nieuw onderkomen nodig. In de hoofdconstructie, van bovenaf gezien ellipsvormig met kolommen die er schuin onder staan, wordt in totaal 36 kubieke meter gelamineerd vuren gebruikt. De liggers zijn 200 x 800 mm, de kolommen 200 x 600

hout-eisen' en de EN 14250 'Houtconstructie-geprefabriceerde dragende elementen met metalen hechtplaten' uit te stellen tot respectievelijk eind 2011 en eind 2010. Joost Withagen stelt zich afwachtend op. "Het wordt steeds opgeschort, dus wij zien het wel als het zo ver is. De meeste van onze leveranciers zijn klaar voor implementatie van de CE-markering, dus als die regel eenmaal wordt ingevoerd denk ik niet dat het ons problemen oplevert."

Jos Kempkens verwacht net zo min lastige situaties, behalve dan met het terugverdienen van gedane investeringen. "Voor wat betreft de CE-markering kan ik kort zijn: daar zijn we helemaal klaar voor. Alle certificaten om met CE te mogen markeren hebben wij in huis. De Europese Unie laat ons dan ook wel een beetje zitten met het besluit om de twee normen pas eind 2010 en 2011 van kracht te laten worden. Daardoor wordt het voor ons en anderen die er gereed voor zijn moeilijk om de gedane investeringen terug te verdienen. Want zolang er niets verplicht is en de bekendheid van CE-markering van houten bouwelementen beperkt blijft, zal vanuit de bouwbranche de vraag ernaar niet toenemen." ■